De weg naar jouw Franchise Locatie

Welkom bij het Burger 'n Shake franchiseprogramma! We zijn verheugd om je te begeleiden bij het realiseren van jouw eigen Burger 'n Shake franchise locatie. Met ons toegewijde team zullen we samen de volgende stappen doorlopen, waardoor het proces bijna simpel lijkt.

Laten we samen aan de slag gaan om jouw droom van een succesvolle Burger 'n Shake franchise werkelijkheid te maken!

In het kort

1. **Informatiepakket**
   - Franchise gids
   - Franchise programma
   - Informatie video's
2. **Kennismaking**
   Online gesprek via Google Meets
3. **Diepgang**
   Het verkrijgen en bespreken van vertrouwelijke informatie
4. **Meeloopdag**
   Meedraaien om de ins en outs van onze formule te ervaren
5. **Intentieverklaring**
   Teken van de intentieverklaring, entreefee en beging van de zoektocht
6. **Ondernemingsplan**
   - Locatie
   - Financiën
   - ondernemingsplan
7. **Bedenktijd**
   4 weken bedenktijd
8. **Franchiseovereenkomst**
   Tekenen en resterende entreefee betalen
9. **Verbouwing & Training**
   Het verbouwen van jouw toekomstige zaak en het trainen van jouw team
10. **Opening**
    - Feest
    - Marketing

1. Iformatiepakket

In ons uitgebreide informatiepakket ontvang je niet alleen onze franchisebrochure, maar ook ons stapsgewijze stappenplan en informatieve video's. Hiermee krijg je een diepgaand inzicht in ons concept, onze werkwijze en onze visie, waardoor je jezelf volledig kunt onderdompelen in de wereld van Burger 'n Shake.

Na het bestuderen van deze waardevolle informatie, nodigen we je graag uit om een online gesprek met ons in te plannen. Tijdens dit gesprek krijg je de kans om al je vragen te stellen, meer te weten te komen over onze franchisekansen en samen te bespreken hoe we jouw ondernemersreis bij Burger 'n Shake kunnen realiseren.

2. Kennismaking

Na onze online ontmoeting nodigen we je graag uit voor een persoonlijke kennismaking op locatie, waar we elkaars verwachtingen, ervaringen en ondernemerschap bespreken. Tijdens deze ontmoeting streven we ernaar om elkaar beter te leren kennen en een dieper inzicht te krijgen in wie jij bent en wat jou drijft. We willen alles over jou weten, zodat we een nauwkeurig beeld kunnen vormen van jouw persoonlijke en professionele achtergrond.

Tegelijkertijd moedigen we je aan om al je vragen, zorgen en ideeën met ons te delen. Jouw input is van onschatbare waarde voor ons, en we zijn er om jou te ondersteunen en te begeleiden bij elke stap van jouw franchisereis bij Burger 'n Shake.

3. Diepgang

Indien we na de kennismaking beiden positief gestemd zijn, zetten we de volgende stap door het tekenen van een geheimhoudingsverklaring. Hiermee verzekeren we elkaar van de vertrouwelijkheid van alle besproken informatie. Vervolgens gaan we samen dieper in op het financiële plaatje en delen we vertrouwelijke informatie die cruciaal is voor het verdere verloop van het traject.

4. Meeloopdag

We nodigen je van harte uit om mee te draaien op een van onze locaties, zodat je de kans krijgt om alle ins en outs van onze formule te ervaren en te leren kennen. Door zelf actief deel te nemen aan de dagelijkse gang van zaken, krijg je een waardevol inzicht in onze werkwijze, onze cultuur en onze passie voor kwaliteit en gastvrijheid. Het is een unieke gelegenheid om te ontdekken of het runnen van een Burger 'n Shake franchise de juiste stap voor jou is.

5. Intentieverklaring

Na een succesvolle meeloopdag en het volledig ervaren van onze formule, gaan we graag een stap verder door het ondertekenen van een intentieverklaring. Hierin verklaren we beide ons serieuze voornemen om een samenwerking aan te gaan. Na ondertekening van deze intentieverklaring vragen we een aanbetaling van 25% van de entreefee, als blijk van commitment.

Met deze belangrijke stap achter de rug kunnen we doorgaan met de volgende stappen in het franchiseproces, waarbij we gezamenlijk bouwen aan een succesvolle toekomst bij Burger 'n Shake.

6. Ondernemersplan

Na het ondertekenen van de intentieverklaring gaan we gezamenlijk op zoek naar een geschikte locatie voor jouw Burger 'n Shake vestiging. We starten met een grondig vestigingsplaatsonderzoek om alle relevante informatie te verzamelen. Dit stelt ons in staat om een gedegen ondernemingsplan op te stellen en het financiële plaatje rond te krijgen, zowel voor de korte termijn als voor het toekomstige financiële succes van jouw franchise.

Samen zetten we alle stappen om ervoor te zorgen dat jouw Burger 'n Shake vestiging een solide en succesvolle start maakt. We kijken uit naar de samenwerking en het realiseren van jouw ondernemersdroom!

7. Bedenktijd

Wij begrijpen dat het nemen van een beslissing van deze omvang tijd en zorgvuldige overweging vergt. Daarom bieden wij jou altijd een bedenktijd van 4 weken voordat we van start gaan met alle voorbereidingen voor de verbouwing en het tekenen van de franchiseovereenkomst. Neem gerust de tijd om alles te overdenken en vragen te stellen, wij zijn er om je te ondersteunen bij elke stap van dit opwindende proces.

8. Franchiseovereenkomst

Nadat we een geschikte locatie hebben gevonden, zetten we de volgende stap door het tekenen van de franchiseovereenkomst. Hierin worden onder andere de rechten en plichten van zowel de franchisegever als de franchisenemer vastgelegd, evenals de duur van de overeenkomst. Tevens wordt er aandacht besteed aan de procedures bij eventuele geschillen.

Bovendien wordt in de overeenkomst verwezen naar het franchisehandboek, waarin alle essentiële informatie over onze formule staat beschreven. Na het tekenen van de overeenkomst dient het resterende bedrag van de entreefee te worden betaald. Op deze manier zijn we volledig voorbereid om samen een succesvolle Burger 'n Shake vestiging te realiseren.

9. Verbouwing & Training

Nadat we een geschikte locatie hebben gevonden, zetten we de volgende stap door het tekenen van de franchiseovereenkomst. Hierin worden onder andere de rechten en plichten van zowel de franchisegever als de franchisenemer vastgelegd, evenals de duur van de overeenkomst. Tevens wordt er aandacht besteed aan de procedures bij eventuele geschillen.

Bovendien wordt in de overeenkomst verwezen naar het franchisehandboek, waarin alle essentiële informatie over onze formule staat beschreven. Na het tekenen van de overeenkomst dient het resterende bedrag van de entreefee te worden betaald. Op deze manier zijn we volledig voorbereid om samen een succesvolle Burger 'n Shake vestiging te realiseren.

10. Opening

Als alles gereed is, is het tijd voor de feestelijke opening van jouw eigen franchise locatie. Dit belangrijke moment mag natuurlijk niet onopgemerkt voorbijgaan, daarom staan wij volledig achter je om deze mijlpaal te vieren. Wij ondersteunen je bij het creëren van een prachtige ambiance in jouw vestiging en het opzetten van een doeltreffende marketing- en socialmediacampagne om de opening te promoten.

Maar onze betrokkenheid stopt niet na de opening. Wij blijven aan jouw zijde staan en bieden voortdurende ondersteuning en begeleiding in jouw ondernemersreis binnen Burger 'n Shake. Of je nu vragen hebt, extra training nodig hebt of advies zoekt, wij zijn er om jou te helpen bij elke stap van jouw succesvolle reis als Burger 'n Shake franchisenemer. Jouw succes is ons succes!